



Wie wäre ein Job mit Zukunft, der Zukunft schafft?

Du brennst für den täglichen **Kundenkontakt** und blüht in einem **dynamischen** und **innovativen** Umfeld auf? Außerdem interessierst Du dich für **energiewirtschaftliche Themen** und möchtest den Bereich Energie am liebsten selbst nachhaltig mitgestalten? Dann suchen wir Dich in Vollzeit als Junior Sales Manager.

Über uns:

Wir sind eine 100 % Tochtergesellschaft der MVV Energie AG und damit Teil eines der führenden Energieunternehmen in Deutschland, das bis 2035 klimaneutral und danach #klimapositiv wird. Wir wollen für unsere Kunden Zeit und Geld sparen, den schonenden Einsatz von Ressourcen ermöglichen. Dafür setzen wir, als einer der führenden Anbieter, auf die professionelle Energiedatenerfassung und -visualisierung im betrieblichen Umfeld. Zu unseren Kunden gehören Industrieunternehmen, ebenso wie Energieversorger und Klinikeinrichtungen.

Interessiert?

Bewirb dich jetzt per E-Mail an:
personal@econ-solutions.de

Für Fragen vorab steht dir

Mike Mannherz unter
Tel.: +49 621 290 5220
gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung
und darauf dich kennen zu lernen.

Junior Sales Manager (m|w|d) für die Region Baden-Württemberg

Deine Aufgaben:

- Du betreibst aktive Neukundenakquise im Bereich Energiemanagement-/Monitoring-Systeme
- Bei der Einführung von Energiemanagement-Lösungen stehst Du deinen Kunden beratend zur Seite
- Du erstellst Angebote und führst Vertragsverhandlungen
- Zur Neukundengewinnung nimmst du gerne an Messen und Veranstaltungen teil
- Für die Entwicklung von Vertriebsstrategien und Kampagnen arbeitest du mit dem Gebietsverantwortlichen und dem Marketing-Team zusammen
- Du begeisterst dich für für erneuerbare Energien, Nachhaltigkeit und Energiemanagement-Systeme
- Du bist kommunikativ und verfügst über Überzeugungskraft
- Du arbeitest gerne selbstständig, lösungs- und zielorientiert
- Du bist im Besitz eines PKW-Führerscheins und reist gerne

Deine Benefits:

- Du hast die Chance, zusammen mit einem Team aus Spezialisten die Energiewende aktiv mitzugestalten
- Du profitierst von flexibler Arbeitszeit und Standortwahl (Homeoffice oder an einem unserer Standorte in München, Berlin, Mannheim, Sexau bei Freiburg oder Meiningen)
- Du hast eine unbefristete Festanstellung mit Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Du erhältst einen E-Dienstwagen zur beruflichen und privaten Nutzung
- Du profitierst von interessanten Angeboten zur betrieblichen Altersvorsorge, Gesundheitsmanagement, JobRad, uvm.

Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein Studium in einem betriebswirtschaftlichen oder technischen Bereich
- Bestenfalls bringst du bereits erste Erfahrungen im Vertrieb von technischen Produkten oder Dienstleistungen mit